

ПРОТОКОЛ ПРИМЕНЕНИЯ ПИЛИНГА OENANTHE



SKIN RECOVERY



ПРОТОКОЛ ПРИМЕНЕНИЯ ПИЛИНГА OENANTHE ВСЕСЕЗОННЫЙ ПИЛИНГ-БИОРЕВИТАЛИЗАНТ С ЛИФТИНГ-ЭФФЕКТОМ



1 ЭТАП: ПРЕДПИЛИНГОВАЯ ПОДГОТОВКА

Средство для нормализации pH-баланса кожи **PH BALANCE**.
Распределите кистью или массажными движениями.
Время экспозиции — 2-3 минуты. **СМЫТЬ ВОДОЙ!**



На чувствительные участки и татуаж нанесите защитное
масло **KARITE**.



2 ЭТАП: НАНЕСЕНИЕ ПИЛИНГА

Встряхнуть перед применением!

Время экспозиции **ОТСУТСТВУЕТ!**

Дозировка: 1 слой — 0,5 мл; 2 слоя — 1,0 мл;
3 слоя — 1,5 мл.

Массажными движениями до полного впитывания!

Подбородок-шея, средняя-нижняя треть (циклично) до 3-х слоев!!!

НЕ СМЫВАТЬ!



3 ЭТАП: НЕЙТРАЛИЗАЦИЯ

Обязательное нанесение нейтрализатора **NEUTRO ACTIVE!**

Массажными движениями до полного впитывания и устранения
всех субъективных ощущений.

НЕ СМЫВАТЬ!



4 ЭТАП: ПОСТПРОЦЕДУРНЫЙ КРЕМ

Крем **LENIPROTEX**.

Массажными движениями до полного впитывания **на 4-6 часов**.



ДОМАШНИЙ УХОД

Утром — крем **MELAN CONTROL (SPF 50+)**.

Вечером — крем **LENIPROTEX**.

Рекомендованный курс: от 4 процедур.

Интервал между процедурами: 1 неделя.



Рекомендуется использовать нитриловые перчатки. Протокол может быть скорректирован в зависимости от показаний и желаемого результата.

РАСЧЕТ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОЦЕДУРЫ И РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ЦЕНООБРАЗОВАНИЮ

| ПРОЦЕДУРА OENANTHE PEELING | Расход лицо + шея, мл | Себестоимость, руб. |
|---|-----------------------|---------------------|
| Средство PH BALANCE | 2 | 36 |
| Раствор для пилинга OENANTHE | 1,5 | 1 025 |
| Постпроцедурное средство NEUTRO ACTIVE | 3 | 66 |
| Восстанавливающее средство LENIPROTEX** | 1,5 | 68 |
| Итоговая себестоимость процедуры, руб. | | 1 195 |
| Рекомендуемая стоимость процедуры* | | от 5 500 руб. |

*Приведенный уровень цен указан в рекламных целях, не является гарантированным и не включает стоимость расходных материалов, затрат на оплату труда персонала. **Средство также рекомендовано к использованию в домашнем уходе и может обеспечивать дополнительные продажи в клинике.